OFERTA PRAKTYK W DZIALE SPRZEDAŻY B2B - Key Account Junior

Arviparty to hiszpańska firma z siedzibą w Barcelonie, należąca do Glowix Europe, która zajmuje się międzynarodowym handlem B2B w różnych krajach europejskich.

Firma oferuje praktyki studenckie, w trakcie których każdy z praktykantów będzie miał okazję zastosować swoją wiedzę teoretyczną w praktyce, pracując w młodym, dynamicznym i międzynarodowym środowisku.

Praktyki skierowane są do studentów, którzy kształcą się w zakresie handlu oraz w podobnych kierunkach i których celem będzie pozyskiwanie nowych klientów oraz kontakt z klientami już istniejącymi.

**Jakie będą główne zadania studenta?**

* Pozyskiwanie potencjalnych klientów
* Analiza rynku oraz konkurencji
* Zarządzanie bazą danych klientów oraz jej bieżące uzupełnianie
* Rozwój programu lojalnościowego dla klientów
* Opracowywanie strategii komunikacji handlowej

**Wymagania:**

* Znajomość pakietu Microsoft Office (Word, Excel, etc.) i Gmail
* Perfekcyjne zdolności w komunikacji werbalnej i pisemnej
* Zdolności w zakresie komunikacji telefonicznej
* Bardzo dobra znajomość j.polskiego i j.hiszpańskiego, dodatkowym atutem będzie znajomość

j. katalońskiego oraz j.baskijskiego

**Zakres działania:** Handel B2B

**Miejsce pracy:** Barcelona

**Czas trwania:** od 2 do 6 miesięcy. Zgodnie z zawartą umową.

**Rekrutacja:** Przez cały rok

**Godziny pracy:** Zgodnie z umową, między godziną 10:00 i 19:00 (1h przerwa na lunch)

**Wynagrodzenie:** praktyki nie są finansowane przez firmę. Studenci mogą jednak odbyć staż w ramach różnorodnych programów międzynarodowych oraz krajowych, które oferują stypendia. W celu zdobycia konkretnych informacji w tym temacie zalecamy skontaktować się z biurem programów międzynarodowych Twoim uniwersytecie.

**Po zakończeniu praktyk każdy z kandydatów będzie oceniony pod kątem wykonanej pracy oraz zaangażowania, co będzie miało wpływ na decyzję o jego zatrudnieniu, w przypadku, gdy w firmie będą wolne wakaty.**